

---

## Profilo aziendale

MAItaly s.r.l.

Distribution:

© 2004, MAItaly s.r.l. All Rights Reserved.

**Date:** 14/09/2004  
**Author:** **Davide De Marchi**

## Sommario

<b>1. PROFILO AZIENDALE.....</b>	<b>3</b>
1.1 SMS.....	3
1.2 MOBILE OFFICE.....	3
<b>2. MISSION .....</b>	<b>4</b>
<b>3. A CHI CI RIVOLGIAMO .....</b>	<b>4</b>
3.1 AZIENDE .....	4
3.2 PRIVATI.....	4

## **1. Profilo aziendale**

MAItaly s.r.l. nasce a Parma nel 2002 come società di servizi finalizzata alla messaggistica mobile e, più precisamente, alla fornitura di sistemi di comunicazione basati su SMS per le piccole e medie aziende.

A questa prima linea di business se ne è subito, ed in maniera del tutto naturale, affiancata una seconda più ambiziosa e complessa: lo sviluppo di soluzioni di Mobile Office che consentano ulteriori risparmi, sia economici che di tempo, alle aziende che hanno personale in mobilità.

Molti dei servizi sono comunque trasversali dal momento che sono sviluppati in modo da poter essere in grado di sfruttare e di far convergere tutti i canali che ci sono messi a disposizione dall'attuale tecnologia dei telefoni cellulari: voce, SMS, dati.

### **1.1 SMS**

L'esperienza maturata nel corso degli anni sullo sviluppo di backbone destinati all'utilizzo di questa tecnologia hanno consentito a MAItaly di sviluppare un gateway SMS capace di interfacciarsi con tutti gli SMS-C presenti sul mercato, e di creare un set completo di applicativi destinati all'utente finale: in questo modo il servizio fornito è perfettamente in linea con il target a cui è destinato. Piccole e medie aziende hanno la possibilità di abbattere i propri costi di comunicazione tramite un servizio semplice ed intuitivo.

Grazie a questo framework, infatti, chiunque può utilizzare i servizi di messaggistica di MAItaly nel modo più immediato e semplice possibile, interagendo da web o utilizzandoli in locale sulle proprie macchine.

Le infrastrutture MAItaly contano su di una serie di server di front-end ai quali accede l'utente in modalità sicura e protetta. Questo pool di macchine è a sua volta interfacciato con il sistema di back-end che si occupa di colloquiare direttamente con le Telco italiane e straniere alle quali sono inoltrati i messaggi da spedire.

MAItaly offre inoltre ai propri clienti sistemi di ricezione di SMS utilizzabili, oltre che per alcuni prodotti di Mobile Office che li integrano, per poter gestire la comunicazione in modo bidirezionale.

### **1.2 Mobile Office**

Le soluzioni di Mobile Office proposte alla clientela comprendono un pool di servizi in grado di interagire con gli strumenti di uso comune in azienda: si tratta quindi di sistemi di mail alerting, di calendar alerting, di interrogazione database ecc.

Anche in questo caso l'esperienza maturata nel corso degli anni sia nel campo tecnico che in quello fondamentale dell'usability hanno permesso a MAItaly lo sviluppo di questi applicativi e la possibilità di fornire soluzioni custom alle aziende che ne fanno richiesta.

## 2. Mission

L'obiettivo di MAItaly è fondamentalmente quello di proporre ai propri clienti prodotti e servizi che consentano risparmi di tipo economico e temporale.

Mai come in questi tempi è sentita l'esigenza, da parte delle aziende, di abbattere i costi: MAItaly consente ai propri clienti di risparmiare fino al 40% nell'invio degli SMS ma soprattutto di farlo in tutta comodità grazie ai suoi prodotti studiati per un utilizzo professionale dei messaggi SMS.

La facilità d'uso ed il costo contenuto, unite all'ormai capillare distribuzione di apparati mobili, rendono infatti l'SMS il sistema migliore per l'invio di allarmi, segnalazioni o anche semplici reminder.

Il progetto MAItaly si pone inoltre l'obiettivo di fornire ad aziende, imprese e utenti finali la possibilità di implementare nelle proprie procedure sistemi di messaggistica basati su SMS, voce e dati in modo che vengano percepiti come una naturale estensione mobile dell'ufficio.

MAItaly, con i suoi prodotti e la sua competenza del mondo internet e delle telecomunicazioni, può quindi coadiuvarvi nello sfruttare questo innovativo sistema, fornendo strumenti facili e sicuri, standard o personalizzati in base alle singole esigenze.

## 3. A chi ci rivolgiamo

### 3.1 Aziende

MAItaly s.r.l. si rivolge al mercato business delle PMI offrendo, per il lato SMS, una serie di applicativi accedibili via web o utilizzabili in locale sulle proprie macchine, facili da usare ed altamente personalizzabili in base alle diverse esigenze, tra cui la gestione della rubrica di numeri di telefono, la possibilità di inviare liste di SMS, la gestione dell'alert in caso di ricezione di mail con una gestione di sistemi di back-up dei propri dati su server sicuri di MAItaly.

Per il lato Mobile Office le soluzioni offerte si prestano a customizzazioni a diversi livelli e, nel caso in cui non rispondano alle esigenze del cliente, siamo in grado di sviluppare applicativi totalmente dedicati alla realtà ed alle infrastrutture del cliente.

### 3.2 Privati

I privati possono usufruire dei servizi SMS MAItaly in modalità decentrata, ovvero accedibili via web da qualunque postazione: da casa, dall'ufficio, dall'internet caffè, ogni volta ritrovando il proprio profilo ed i propri dati salvati sui server di MAItaly.